



Visez plus haut
pour votre
entreprise

Executive Search & Advisory
- Africa & Europe -
Paris - Bruxelles - Abidjan

Qui sommes nous?

KCR Partners est un Cabinet de Chasse de têtes créé en 2022 par Philippe Oberman, et dont la vocation est de servir les secteurs au coeur du développement économique tels que la Distribution d'équipements, l'Énergie, la Construction, la Manutention, le Mining ou encore les Mobilités.

Grâce à sa présence à Paris, Bruxelles et Abidjan, ainsi qu'à la mise en place de Business Partners, tous ex-Dirigeants opérationnels et spécialisés par géographie ou industrie, KCR Partners est en mesure de sélectionner dans des délais très courts les meilleurs candidats aux fonctions TopExecutive, aussi bien Africains qu'Européens.

KCR Partners travaille exclusivement par approche directe, et donc en toute confidentialité. Depuis sa création, KCR Partners a traité des missions de recrutement de Cadres Dirigeants aussi bien pour des grands groupes internationaux que pour des groupes panafricains, pour des postes basés en Europe, au Maghreb et en Afrique Subsaharienne.

Compte tenu de son positionnement, KCR Partners est également régulièrement sollicité pour accompagner les réflexions stratégiques ou organisationnelles de ses Clients.



Nos atouts



Notre approche sectorielle.

Nous capitalisons sur notre expérience de dirigeants opérationnels et nos connaissances sectorielles.



Notre connaissance des marchés et des pratiques managériales en Afrique et en Europe.

KCR Partners met à votre service son expérience des marchés africains et européens et sa présence à Paris, Bruxelles et Abidjan.



Des relations de confiance et de proximité avec nos clients.

La qualité de nos relations dépasse bien souvent le domaine du recrutement car nous abordons toujours avec vous l'organisation, la culture, voire la stratégie de votre entreprise.

Nos secteurs de prédilection



Biens d'équipement



Construction & BTP



Manutention



Energie



Distribution automotive



Mining

Réussir vos recrutements en 5 étapes

1

Définition des besoins.

Nous définissons avec vous la recherche dans le cadre de la stratégie et des ambitions de développement de votre entreprise.

2

Approche ciblée et méthodique des candidats.

Nous travaillons uniquement en approche directe: *les meilleurs candidats sont chassés!*

3

Entretiens des meilleurs candidats.

Nous réalisons des interviews approfondies grâce à nos connaissances sectorielles et géographiques.

4

Présentation d'une short-list détaillée des meilleurs profils.

5

Accompagnement lors de la phase de négociation.

Nous assistons si nécessaire les deux parties lors de négociation. Nous sommes le lien essentiel entre vous et vos futurs talents jusqu'à leur intégration réussie.

Équipe



Philippe Oberman

Managing Partner

Diplômé de Sciences-Po Paris, Philippe a réalisé l'essentiel de son parcours professionnel au sein des secteurs de la distribution automobile et des biens d'équipement.

Après quelques années passées dans le conseil en stratégie, Il a occupé par la suite des postes de direction générale au sein de constructeurs automobiles, puis au sein de grands groupes de distribution internationaux, où il est notamment intervenu sur les stratégies de croissance, de lancement de nouvelles activités ou encore la création et l'animation de réseaux de distribution, en Europe ainsi que sur le continent africain.

Il a été actif dans divers secteurs tels que l'automobile, les engins de construction, les poids-lourds, l'énergie et le matériel de lavage. Il a vécu et exercé ses responsabilités à Paris, Bruxelles, Casablanca et Abidjan.

Fort de son expertise en tant que dirigeant, de sa connaissance approfondie des marchés européens et africains, ainsi que de sa maîtrise des enjeux liés au recrutement de cadres expérimentés et d'experts, Philippe a fondé KCR Partners en 2022.

[*philippe@kcr-partners.com*](mailto:philippe@kcr-partners.com)



Karine Alzerat

Consultante

Diplômée de Paris School of Business, Karine a démarré sa carrière dans le domaine de la communication et du marketing dans le secteur de l'informatique, puis au sein d'un cabinet de conseil en système d'information intervenant auprès des DRH, DAF et DSI.

Par la suite elle est devenu entrepreneuse en investissant, en développant et en gérant un réseau de commerce spécialisé en France et en Belgique.

Fort de cette expérience entrepreneuriale et de son goût pour les ressources humaines, elle a rejoint le cabinet KCR Partners afin de participer à son développement.

[*karine@kcr-partners.com*](mailto:karine@kcr-partners.com)



Executive Search & Advisory
- Africa & Europe -

www.kcr-partners.com